

éditorial

Go / No Go



Jusqu'à nouvel ordre le gouvernement a pris sa décision : Go. Il s'agit du PAS (prélèvement à la source) qui sera mis en production à compter du 1er janvier 2019..

En effet, selon le rapport d'audit sur les conditions de mise en œuvre du prélèvement à la source (PAS) publié en septembre 2017 par l'IGF (Inspection Générale des Finances) : « L'analyse de l'état de préparation des parties prenantes à la réforme permet d'avoir une assurance raisonnable sur la maîtrise des risques, notamment informatiques. Aucun risque particulier n'apparaît dans la gouvernance du projet ou dans sa conduite par les pouvoirs publics. Le risque principal est lié à la mobilisation des tiers responsables de la collecte de l'impôt et leur capacité à être prêts pour l'échéance fixée. » La charge globale n'apparaît pas insurmontable : « Sur la base des anticipations des entreprises dans la période d'incertitude qui était celle de l'été 2017, la mission estime que cette charge pourrait être comprise, pour elles, entre 310 et 420 M€ (plus de 70 % de cette charge est liée à la valorisation monétaire du temps de travail interne aux entreprises)... La mise en œuvre de la réforme reste toutefois, à ce jour, conditionnée à une décision politique de nature à mettre fin à l'attentisme qui a découlé de l'annonce du report et à mobiliser les parties prenantes jusqu'au 1er janvier 2019. »

Pierre-Marie Lehucher, président de Tech In France, « se réjouit que la mise en œuvre du Prélèvement à la source en 2019 soit désormais pleinement confirmée, les éditeurs de logiciels et leurs clients ayant considérablement investi depuis deux ans pour accompagner cette évolution à la demande de l'administration et salue ainsi la détermination du Gouvernement à mener à bien cette réforme. »

Par ailleurs, la République numérique (!) avance : Le PTNCP (plan de transformation numérique de la commande publique) qui a été adopté en décembre 2017, prévoit sur cinq ans (2017-2022) la dématérialisation complète de la commande publique. A partir du 1er octobre 2018, tous les marchés publics supérieurs à 25 000 € devront être passés sous forme numérique, les offres « papier » ne pourront plus être acceptées.

Dans un pays où, -surtout en informatique- pourquoi faire simple lorsque l'on peut faire compliqué, on va peut être y arriver ! **RB.**

Florilège de résultats du S1-2018

Paris, le 12 septembre 2018 – Nous avons le plaisir de vous proposer un florilège des résultats du premier semestre 2018 qui vous permettra de tirer quelques leçons pour le second semestre de cet exercice. En effet, 2018 bénéficie d'une demande exceptionnelle dans tous les domaines de l'IT et la profession rencontre un problème de taille : la pénurie non moins exceptionnelle de ressources qui freine la croissance tout simplement par manque de carburant. Aujourd'hui la transformation numérique ou digitale est entrée dans les mœurs et la différenciation se joue au niveau des compétences disponibles dans les technologies nouvelles et de la capacité à comprendre les enjeux des clients.

Les sociétés ci-après sont classées dans l'ordre alphabétique des raisons sociales, dans chacun des métiers : ESN (Entreprises de Services du Numérique), ESN/ICT (Ingénierie et Conseil en Technologies), Conseil. Les résultats intermédiaires d'Atos, de Capgemini et de Sopra Steria ont été présentés dans le dernier numéro (i-L&S N°523). Par ailleurs, les résultats d'Aubay, d'Open et d'Umanis feront l'objet de présentations formelles jeudi prochain. Aussi nous aurons l'occasion de revenir sur ces événements dans notre prochain numéro qui sera centré sur les résultats des Éditeurs et des Éditeurs-Intégrateurs.

Devoteam

Après application du retraitement selon la nouvelle norme IFRS 15, le chiffre d'affaires de Devoteam du premier semestre 2018 s'élève à 306,5 M€, en croissance de 18,4% à périmètre et taux de change constants par rapport à l'exercice précédent. Sur le deuxième trimestre seul, le groupe a accéléré sa croissance et réalisé un chiffre d'affaires de 152,8 M€, en progression de 28,3% au total et 20,5% à périmètre et taux de change constants par rapport au deuxième trimestre 2017. Sa marge d'exploitation progresse de près de 70 points de base au premier semestre 2018. Elle s'établit à 34 M€, soit 11,1% du chiffre d'affaires.

Au 30 juin 2018, l'effectif de Devoteam était de 5596 collaborateurs, et intègre près de 400 recrutements nets sur le 1er semestre. Le ratio de l'effectif facturable sur l'effectif total est à 86.7% au 30 juin 2018, en amélioration de 90 points de base sur un an. Au premier semestre, le groupe affiche un taux d'utilisation des ressources internes à 85%, soit plus d'un point au dessus du premier semestre 2017. Devoteam pallie le manque de compétences par de la croissance externe. Ainsi, le 23 août 2018, il a acquis 58% du capital de Bold International au Portugal. Les 630 employés de Bold, dont le siège social est à

Lisbonne avec des bureaux à Aveiro et Porto, apportent leur expertise Smacs à des clients grands comptes sur le domaine stratégique de l'Agile IT, en particulier sur le DevOps et la transformation Cloud. Cette acquisition permettra à Devoteam d'accompagner localement les nombreux clients internationaux qui font le choix du Portugal pour y implanter des centres d'excellence technologiques, et de disposer d'équipes expertes, mobiles et compétitives. La société Bold et ses filiales ont réalisé 20 M€ de chiffre d'affaires consolidé sur l'année 2017. Cette acquisition est consolidée à compter du 1er septembre 2018. Par ailleurs, le groupe a procédé à l'acquisition de deux autres acteurs de niche venant renforcer ses offres stratégiques, New Bic en Espagne sur la Data et Paradigmo en Belgique sur la cybersécurité. Ces deux sociétés intègrent le périmètre de consolidation au 1er juillet 2018. Le Groupe a également finalisé la cession de Shift, qui sort du périmètre de consolidation au 1er septembre 2018.

Econocom

Comme il l'a annoncé, le groupe Econocom a réalisé au 1er semestre 2018 un chiffre d'affaires de 1319 M€ en hausse de 12,8 % dont 3,8 % à périmètre constant. Toutes les activités du groupe sont en croissance organique

METIER	SOCIETE M€ sauf Criteo	2018 : S1 ou T1			
		2018	2017	Δ CA	Δ ORG.
ESN	ATOS	6005,00	5903,00	1,7%	1,7%
ESN	AUBAY	197,40	169,00	16,8%	8,9%
ESN	CAPGEMINI	6467,00	6280,00	3,0%	8,0%
ESN	DEVOTEAM	306,50	243,80	25,7%	18,4%
ESN	ECONOCOM	1319,00	1169,00	12,8%	3,8%
ESN	GFI INFORMATIQUE	625,50	562,10	11,3%	5,2%
ESN	INFOTEL	115,16	103,33	11,4%	11,4%
ESN	ITS GROUP	61,10	57,70	5,9%	2,8%
ESN	NEURONES	243,10	239,20	1,6%	5,1%
ESN	NEXTEDIA	11,40	9,90	15,2%	
ESN	OPEN	165,00	157,20	5,0%	
ESN	SOPRA STERIA	2014,00	1891,50	6,5%	5,3%
ESN	SQLI	115,70	102,60	12,8%	1,0%
ESN	UMANIS	107,80	95,70	12,6%	
ESN/ICT	AKKA TECHNOLOGIES	711,90	666,50	6,8%	7,9%
ESN/ICT	ALTEN	1099,90	990,90	11,0%	10,0%
ESN/ICT	ALTRAN	1372,70	1158,00	18,5%	5,0%
ESN/ICT	ASSYSTEM	216,10	204,50	5,7%	0,8%
ESN/ICT	SII (T1-2018/2019)	147,61	129,54	13,9%	14,3%
CONSEIL	WAVESTONES (T1-18/19)	95,90	85,40	12,3%	9,0%

Florilège de résultats du S1-2018

sur le semestre. Son ROC ressort à 34,2 M€ au premier semestre 2018 contre 58,2 M€ au premier semestre 2017. En particulier, le ROC de l'activité Technology Management & Financing (TMF) est impacté par des provisions à hauteur de 9 M€, le report de plusieurs contrats significatifs au second semestre et l'effet dilutif sur la marge à court terme du gain de nouveaux clients. Les efforts de transformation du groupe et de l'activité Services en particulier ont conduit le groupe à constater des charges non courantes de 20,4 M€ sur le semestre. Le Résultat opérationnel s'établit ainsi à 11,8 M€. Le Résultat Net du semestre s'établit à 0,4 M€ tandis que le Résultat Net Récurrent part du groupe atteint 10,9 M€.

Conformément aux perspectives annuelles annoncées le 5 juillet, le groupe prévoit de réaliser un ROC de 120 M€ pour l'ensemble de l'année 2018. Les plans d'actions et de transformation initiés au cours des 12 derniers mois lui permettent de conforter cet objectif.

GFI Informatique

Le chiffre d'affaires du groupe, pour le premier semestre 2018, s'établit à 625,5 M€ en croissance de +11,3 % par rapport à la même période de l'exercice précédent. La croissance organique s'élève à 5,2 %. Sur le deuxième trimestre, la croissance organique du chiffre d'affaires est de +4,2 %, contre +6,2 % au premier trimestre. Sa marge opérationnelle, à 29,6 M€ progresse de +17 % en valeur absolue et de 0,2 point de base pour s'établir à 4,7 %. Le chiffre d'affaires de la France s'est élevé à 439,3 M€, contre 418,5 M€ au 30 juin 2017, soit une croissance de +5,0 % à données publiées et de +4,1 % en organique. Sur le deuxième trimestre, la croissance s'est élevée à +4,4 %, dont +2,9 % en organique. La marge opérationnelle s'élève à 16,5 M€ contre 15,6 M€ au semestre dernier soit une progression de +5,8% malgré un calendrier défavorable sur le 1er semestre (-1 jour ouvré). L'international, avec 186,3 M€, a représenté 29,8 % des ventes du semestre contre 25,5 % l'an dernier. Du fait des acquisitions réalisées en 2018, la croissance à données publiées s'établit à +29,8 % et +8,4 % en organique sur le semestre. La marge opérationnelle progresse également fortement pour s'établir à 13,1 M€, soit 7,0 % contre respectivement 9,7 M€ et 6,8 %.

Le résultat opérationnel à 19,5 M€, contre 19,1 M€ l'an dernier, progresse de +2 %. Il bénéficie de l'amélioration de la marge opérationnelle, mais tient compte aussi de la comptabilisation de tous les frais d'acquisition du semestre (3,8 M€) et notamment de ceux liés à l'OPA sur Realdolmen. En conséquence, le résultat net après impôts s'établit à 7,3 M€, contre 8,4 M€ l'an dernier. Ses effectifs (hors sous-traitants) s'élèvent à 17 000 personnes au 30 juin 2018, contre 14 800 personnes au 31 décembre 2017. Sur la base des actions engagées, notamment en France, les perspectives d'embauches nettes des départs pour le second semestre sont

positives en dépit d'un taux d'attrition qui reste élevé.

Infotel

Sur l'ensemble du semestre, le niveau d'activité ressort à 115,16 M€, en augmentation de 11,5 % avec une solide contribution des Services qui tirent la croissance.

- Les Services ont dégagé une progression de 11,7 % au 2e trimestre et sur l'ensemble de la période avec comme anticipé une montée en charge des centres de service dédiés à la transformation digitale de nos clients. Le secteur Banque constitue toujours le premier secteur d'expertise des équipes d'Infotel. La filiale basée au Royaume-Uni, Infotel UK Consulting Ltd, a tiré profit de nouvelles opportunités chez Nissan, Virgin Money et BNP Paribas créant un effet synergique avec nos activités françaises. Le niveau d'intercontrats reste maîtrisé à 1,8 % sur le semestre et le Groupe a comptabilisé 214 nouveaux recrutements bruts depuis le 1er janvier.

- Au deuxième trimestre, l'activité Logiciels a enregistré un chiffre d'affaires en augmentation de 4,2 % à 2,33 M€. Pour la totalité du semestre, l'activité Logiciels enregistre un chiffre d'affaires de 4,62 M€ en hausse de 6,3 %, avec des royalties IBM à 2,84 M€ contre 2,68 M€ au 1er semestre 2017. De nouveaux succès commerciaux ont été remportés avec le logiciel Orlando grâce à la signature de deux contrats importants avec Air France et Air Transat. Rappelons qu'Infotel est le spécialiste des systèmes de gestion des grands comptes, du mobile aux bases de données de très gros volume (Big Data). Elle développe son expertise autour de deux pôles de compétence complémentaires : les services informatiques et l'édition de logiciels et emploie plus de 2 500 personnes.

ITS Group

ITS Group a réalisé au 1er semestre 2018 un chiffre d'affaires de 61,1 M€ sur ses activités stratégiques, à comparer à 57,7 M€ en 2017, soit une progression de +5,9% (+2,8% en croissance organique compte tenu de l'intégration d'Asplénium Hosting Services depuis le 1er janvier 2018). Les activités « Cloud » progressent de +29% à 15,1 M€, dont +14% en organique, en phase avec l'objectif d'un chiffre d'affaires annuel autour de 30 M€. Les premières synergies avec les équipes d'Asplénium Hosting Services confirment le potentiel sur le secteur de la santé. Ces activités fortement récurrentes devraient poursuivre une bonne dynamique au second semestre.

Les prestations de services ont enregistré une croissance au deuxième trimestre de +2%, ce qui lui permet de générer un chiffre d'affaires sur le semestre de 46 M€. Cette évolution, réalisée dans un contexte toujours très tendu en matière de ressources humaines, est conforme aux attentes d'autant que l'activité mobilité a dû faire face à un effet de base défavorable ponctuel sur ce semestre.

Neurones

A périmètre identique et à iso méthode de comptabilisation (IFRS15), l'activité de Neurones est en croissance de 5,1% sur les 6 premiers mois de l'année 2018. Son résultat opérationnel du semestre s'établit à 8,5% du chiffre d'affaires, à comparer à 8,6%

pour le 1er semestre 2017. Par rapport au document de référence 2017, la structure financière du groupe n'a pas connu d'évolution notable.

Pour l'ensemble de l'année 2018, Neurones confirme ses prévisions de réaliser dans son périmètre actuel un chiffre d'affaires autour de 490 M€ (norme IFRS15) et un résultat opérationnel d'environ 9% du chiffre d'affaires.

Nextedia

Nextedia, acteur de la transformation digitale dans les domaines de la Relation et de l'Expérience Client, a réalisé au 1er semestre 2018 un chiffre d'affaires de 11,4 M€, en progression de 97,2% par rapport au 1er semestre de l'exercice précédent. En données proforma, intégrant le chiffre d'affaires réalisé par Almavia sur le 1er semestre 2017, l'activité affiche une progression de 15%. Grâce à la complémentarité de ses expertises métiers et technologiques, Nextedia a poursuivi son développement auprès des grands comptes et de grands donneurs d'ordre du mid-market. Son chiffre d'affaires réalisé au 1er semestre est réparti à 60% auprès de clients du CAC 40, 36% auprès de grandes ETI et 4% auprès du Secteur Public. Les secteurs les plus contributeurs à la croissance sont la Banque & Assurance, la Santé & Prévoyance, et l'Industrie & Energie.

SQLI

SQLI a réalisé un chiffre d'affaires de 115,7 M€ au 1er semestre 2018 contre 102,6 M€ au 1er semestre 2017, soit une progression de +13% en données consolidées et de +1% à périmètre et taux de change constants. Cette croissance traduit une performance contrastée entre la France, où le groupe a souffert d'une forte tension sur les effectifs, en particulier à Paris, et l'international qui confirme son potentiel de croissance rentable.

A l'international, SQLI a enregistré une croissance de +51%, avec un chiffre d'affaires de 40,5 M€, porté par une dynamique organique et l'intégration réussie de Star Republic (mai 2017) et Osudio (septembre 2017). L'international représente 35% des facturations du 1er semestre 2018 contre 26% au 1er semestre 2017. Pour l'ensemble de l'année 2018, SQLI maintient son objectif de réaliser un chiffre d'affaires de 240 M€ et table sur un EBIT-DA2 supérieur à 23 M€.

Akka Technologies

Akka est un acteur du conseil en ingénierie et services R&D dans les secteurs de la mobilité. Elle accompagne les industriels des secteurs automobile, aéronautique, ferroviaire et life sciences sur l'ensemble

Florilège de résultats du S1-2018

du cycle de vie de leurs produits et met à leur service son expertise des technologies digitales de pointe (IA, ADAS, IoT, Big data, robotique, informatique embarquée, machine learning...). Les ventes du groupe ont progressé de +7,9% en économique au premier semestre 2018 à 711,9 M€. La croissance organique s'élève à 7,3% sur le semestre (6,2% au T2 vs 8,3% au T1). La dynamique est solide dans chacune de ses trois BU : la croissance organique s'élève à 8,7% en France, 3,5% en Allemagne et 11,0% à l'International. La France est portée par la bonne dynamique de l'économie. L'Allemagne finalise le déploiement de sa nouvelle organisation régionale et de son offre digitale transverse. L'International est porté par la croissance de tous ses principaux pays. Akka est entrée en négociations exclusives et fermes pour acquérir la société PDS Tech, un des acteurs américains du service en ingénierie et en R&D spécialisé dans le secteur de l'aéronautique. La finalisation de cette opération, prévue pour le troisième trimestre, constitue une étape importante de la stratégie de croissance du groupe aux États-Unis.

Elle poursuit sa dynamique de développement avec la mise en oeuvre de son plan stratégique Clear 2022.

Alten

Avec un chiffre d'affaires de 1099,9 M€, la croissance de l'activité au premier semestre 2018 d'Alten s'établit à +11% dont 8,4% en France et 13,3% à l'International. Elle a été pénalisée par un jour ouvré de moins qu'au premier semestre 2017, et par un effet de change défavorable qui a impacté l'activité de 2%. A périmètre et change constants, la croissance est de 10,0% (8,4% en France et 11,4% hors de France).

Au second trimestre, l'activité est en croissance de 12,9% (9,0% en France et 16,3% à l'International). A données constantes, l'activité est en hausse de 11,4%. En France, la croissance organique reste soutenue, à 9%, dans la continuité du premier trimestre 2018. A l'International, la progression est de 13,5%, en accélération ce trimestre. La croissance organique est supérieure à 10% dans toutes les zones géographiques, à l'exception de l'Allemagne. De même, dans la continuité du premier trimestre 2018, tous les secteurs d'activité sont en croissance ; en particulier, les secteurs de l'Aérospatial, de la Défense et Sécurité, des Sciences de la Vie, et du Ferroviaire/Naval.

En 2018, cette ESN/ICT a réalisé 5 croissances externes : deux sociétés sur le périmètre Allemagne/Autriche (CA annuel : 15,5M€, 175 consultants) ; deux sociétés en Espagne (CA annuel : 27,5M€, 570 consultants) et une société en Chine (CA annuel : 7M€, 160 consultants)

Altran

Altran a réalisé au 1er semestre 2018 un chiffre d'affaires de 1372,7 M€, contre 1158 M€ au 1er semestre 2017, soit une progression de +18,5% et une croissance organique de +5% et une croissance

économique de +5,2%. Le résultat opérationnel courant du groupe (Ebit) s'élève à 138,5 M€, en hausse de 29% par rapport au S1 2017.

La performance du groupe reflète la contribution d'Arcent à compter du 20 mars 2018. S2 2018 sera ainsi la première période de reporting incluant la pleine contribution d'Arcent. Tous les chiffres publiés reflètent pleinement la mise en oeuvre de la norme IFRS15. Les états financiers du premier semestre 2017 ont été ajustés en conséquence.

En France, la croissance économique s'élève à +4,3%. Les embauches nettes se sont accélérées au second trimestre. En Europe, la croissance économique s'établit à +5,7%. La croissance économique dans la région s'accélère de plus de 200 points de base par rapport au S1 2017. En Allemagne, la priorité reste le redressement de la rentabilité, la croissance du chiffre d'affaires étant désormais soutenue. La péninsule ibérique et l'Italie restent sur la voie d'une forte croissance et les tendances commerciales dans ces zones géographiques sont excellentes. La Belgique et les Pays-Bas s'améliorent au deuxième trimestre. Le Royaume-Uni affiche une performance solide et en progression, particulièrement remarquable dans le contexte de Brexit. La Scandinavie et la Suisse ont renoué avec la croissance. Outre-Atlantique, la croissance économique atteint +9,7%. La région a réalisé une croissance à deux chiffres au S1 grâce à nos efforts d'intégration réussis.

Assystem

Au 1er semestre 2018, Assystem a enregistré une croissance de son chiffre d'affaires consolidé de +5,7%, dont +0,8% de croissance organique, +7,1% d'effet périmètre et -2,2% d'effet de la variation des taux de change. La variation du nombre de jours ouvrés de semestre à semestre et l'évolution du chiffre d'affaires des filiales turque (Envy) et saoudienne (Radicon), pèsent pour un total de -3,8% (respectivement -0,8% et -3,0%) sur la croissance organique consolidée du semestre.

La croissance du chiffre d'affaires d'Energy & Infrastructure (189,1 M€ au 30 juin 2018) est de +7,7%. Les activités Nuclear, portées par la croissance de la demande de nos grands comptes en prestations d'ingénierie, progressent, à 120,6 M€, de +18,7% (dont +13,3% de croissance organique). Les activités Energy Transition & Infrastructures, à 68,5 M€, décroissent de 7,3% dont -17,4% en organique. La décroissance organique résulte pour l'essentiel de l'enregistrement au 1er trimestre 2017 d'un chiffre d'affaires non récurrent réalisé par la société turque Envy, de l'évolution des chiffres d'affaires de Radicon et dans le secteur de l'énergie conventionnelle en France. Avec un chiffre d'affaires de 22,3 M€, l'activité Staffing est en progression à taux de change constant de +1,5%, la croissance rapide des activités Industry compensant le recul des activités Oil & Gas.

Le résultat opérationnel consolidé, après prise en compte des produits et charges

opérationnels non liés à l'activité de +0,3 M€, s'élève à 9,5 M€, contre 12,1 M€ au 30 juin 2017. La contribution d'Assystem Technologies Groupe (ATG) au résultat net consolidé d'Assystem est de 5,1 M€.

SII

SII, spécialiste des métiers de l'ingénieur, a enregistré au cours de 1er trimestre de son exercice 2018/2019 (31 mars) un chiffre d'affaires de 147,61 M€, en croissance de 13,9%. La croissance organique ressort à +14,3% sur le trimestre, contre +10,6% au premier trimestre 2017/2018. En France, le groupe SII a réalisé un chiffre d'affaires de 79,96 M€, en croissance de +8,7%. La progression du trimestre est portée par les secteurs historiques (Aéronautique et Défense), par ceux récemment renforcés par croissance externe (Banques, Assurances, Mutuelles) et par les secteurs de diversifications (Énergie, Services, Transports, Automobile, Retail, Santé).

Le chiffre d'affaires à l'international atteint 67,65 M€ en progression de +20,8%, contre +16,4% au premier trimestre 2017/2018. La croissance organique s'établit à +21,7%. Cette progression résulte des bonnes performances des principales filiales telles que la Pologne (+35,7% de croissance), l'Allemagne (+10,8%) et l'Espagne (+6,1%) qui représentent ensemble 87,6% du chiffre d'affaires à l'international du premier trimestre. Les autres marchés sur lesquels évolue SII sont également porteurs sur de nombreuses zones comme au Canada (+136,9%), en Colombie (+55,1%), au Maroc (+13,6%) ou encore aux Pays-Bas (+9,3%). La situation est stable au Chili (-0,3%), en Roumanie (-0,8%) et en décroissance en République Tchèque (-4,4%), en Belgique (-10,9%) et en Suisse (-26,0%).

Wavestone

Au 1er trimestre de son exercice 2018/19 (du 1er avril au 30 juin 2018), Wavestone a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 95,9 M€, en progression de 12%, et de 13% à change constant. À périmètre et change constants, la croissance organique du cabinet s'est élevée à 9%.

En dépit d'un marché de plus en plus tendu sur le plan des ressources humaines, son plan de recrutement se déroule conformément au plan de marche annuel, avec plus de 600 embauches visées sur l'exercice 2018/19. En revanche, le 1er trimestre a été marqué par un regain des tensions en matière de turn-over. Celui-ci s'est établi à 21% en rythme annuel, contre 16% sur l'ensemble du dernier exercice, nettement au-dessus du rythme de 15% visé par le cabinet à moyen terme. Au 30 juin 2018, le cabinet de conseil comptait 2825 collaborateurs contre 2793 au 31 mars 2018. Le 1er trimestre 2018/19 a également été marqué par l'acquisition, début avril, du cabinet de conseil britannique Xceed. L'activité d'Xceed sur le début de l'exercice a été marquée par un ralentissement. L'intégration au sein de Wavestone est, semble-t-il en bonne voie, avec la signature de premières affaires communes.

INDICE IT40 : 2217

(-2,8%, entre le 4/9/2018 et le 12/9/2018)

Rang	SOCIETE	2017 : Annuel				2016 : Annuel				Cours	VALO	VALO	Δ Valo	V/CA	V/Roc
		CA	ROC	Δ CA	Δ ROC	CA	ROC	Δ CA	Δ Roc	12/9/18	12/9/18	4/9/18		12/9/18	12/9/18
1	DASSAULT SYSTEMES	3228,00	729,50	6,0%	8,6%	3055,60	672,00	7,6%	6,2%	130,350	34092	35543	-4,1%	10,56	46,73
2	CAPGEMINI	12792,00	1493,00	2,0%	3,7%	12539,00	1440,00	5,2%	14,1%	108,050	18241	18553	-1,7%	1,43	12,22
3	ATOS	12691,00	1292,10	8,3%	17,0%	11717,00	1103,90	9,6%	20,4%	100,850	10757	10901	-1,3%	0,85	8,33
4	WORLDLINE	1593,90	335,40	4,0%	17,6%	1532,90	285,30	24,9%	10,5%	53,000	7073	6913	2,3%	4,44	21,09
5	ALLEN	1975,40	194,20	13,0%	7,4%	1748,30	180,90	13,5%	18,6%	88,950	3009	2999	0,3%	1,52	15,49
6	SOPRA STERIA GROUP	3845,00	286,80	2,8%	7,5%	3741,30	267,80	4,4%	19,0%	145,600	2990	3115	-4,0%	0,78	10,43
7	ALTRAN TECHNOLOGIES	2282,20	246,30	10,0%	13,6%	2120,00	216,80	9,0%	18,2%	7,710	1982	2388	-17,0%	0,87	8,05
8	AKKA TECHNOLOGIES	1334,40	95,50	18,9%	23,7%	1122,70	77,20	12,1%	27,0%	65,800	1325	1378	-3,8%	0,99	13,87
9	DEVOTEAM	540,40	54,00	12,7%	19,0%	555,70	47,00	14,5%	40,7%	114,400	938	882	6,3%	1,74	17,37
10	WAVESTONE (30/03-12m)	359,90	50,60	6,0%	31,0%	338,70	38,70	107,0%	83,4%	42,000	848	848	0,0%	2,36	16,76
11	ECONOCOM GROUP	2980,00	154,40	17,5%	10,1%	2536,00	140,30	9,5%	19,2%	2,468	605	757	-20,1%	0,20	3,92
12	NEURONES	485,00	46,40	8,6%	6,6%	446,80	43,50	11,9%	15,7%	23,000	559	597	-6,4%	1,15	12,05
13	SII (31/03/17-12 mois)	360,10	20,10	13,7%	16,1%	360,10	20,10	13,7%	16,1%	27,300	546	530	3,0%	1,52	27,16
14	GFI INFORMATIQUE	1131,90	69,00	11,5%	12,0%	1015,40	61,70	13,6%	5,1%	8,160	543	538	0,9%	0,48	7,87
15	AUBAY	353,60	33,90	8,3%	7,7%	326,40	31,50	19,2%	21,2%	40,800	536	541	-0,9%	1,52	15,81
16	TESSI	426,60	52,10	5,6%	7,0%	404,00	48,70	39,3%	16,5%	160,500	449	499	-10,0%	1,05	8,62
17	ASSYSTEM	395,20	26,00	4,0%	17,6%	380,10	22,10	NC	NC	27,450	430	429	0,2%	1,09	16,54
18	CEGEDIM	457,40	37,40	6,6%	61,9%	429,30	27,10	3,4%	-43,7%	30,400	426	434	-1,8%	0,93	11,39
19	AXWAY SOFTWARE	299,80	30,70	-0,4%	-26,2%	301,10	41,80	5,8%	10,3%	17,540	372	388	-4,1%	1,24	12,12
20	CLARANOVA (30/06/17)	130,20	-10,60	10,9%	34,1%	117,40	-16,10	7,8%	41,2%	0,873	344	321	7,2%	2,64	-32,45
21	INFOTEL	209,30	23,40	9,8%	7,1%	190,60	21,80	9,1%	10,6%	50,500	336	334	0,6%	1,61	14,36
22	ESKER	76,10	10,25	15,3%	5,3%	65,99	9,73	12,9%	7,5%	57,100	317	327	-3,1%	4,17	30,93
23	LINEDATA SERVICES	179,00	43,50	7,3%	-12,7%	166,80	49,90	-3,2%	2,7%	34,800	254	249	2,0%	1,42	5,84
24	ESI GROUP	135,30	9,20	-4,0%	-40,2%	140,60	15,40	12,8%	30,5%	42,000	250	254	-1,6%	1,85	27,17
25	GROUPE OPEN	313,90	25,10	7,0%	18,4%	293,50	21,50	7,9%	24,3%	28,950	248	256	-3,1%	0,79	9,88
26	UMANIS	191,00	18,75	24,7%	157,0%	153,30	7,30	3,2%	162,1%	11,950	221	240	-7,9%	1,16	11,79
27	SQLI	212,00	10,90	11,0%	-22,1%	190,90	14,00	6,6%	40,0%	25,500	113	121	-6,6%	0,53	10,37
28	HARVEST	25,84	4,30	5,5%	-4,1%	24,49	4,40	5,5%	-17,0%	77,000	108	104	3,8%	4,18	25,12
29	KEYRUS	257,40	14,10	12,9%	53,3%	227,90	9,20	12,9%	13,6%	5,980	103	112	-8,0%	0,40	7,30
30	PRODWARE	167,70	17,40	-4,6%	10,5%	175,80	15,80	-3,2%	2,6%	11,620	90	93	-3,2%	0,54	5,17
31	SIDETRADE	21,60	2,13	20,0%	3,0%	18,10	2,07	13,1%	23,5%	63,000	88	88	0,0%	4,07	41,31
32	VISIATIV	124,40	9,00	17,0%	44,0%	105,90	6,20	28,0%	63,2%	19,860	80	91	-12,1%	0,64	8,89
33	GENERIX (31/03)	63,00	3,30	7,9%	-21,4%	63,00	3,30	7,9%	-21,4%	3,630	80	81	-1,2%	1,27	24,24
34	SODIFRANCE	110,76	4,22	6,4%	-40,4%	104,14	7,10	24,2%	20,3%	19,100	69	69	0,0%	0,62	16,35
35	EASYVISTA	28,75	-2,99	25,5%	-118,2%	22,90	-1,37	14,0%	-30,8%	41,600	69	67	3,0%	2,40	-23,08
36	BUSINESS & DECISION	212,00	2,40	-6,4%	120,0%	209,20	0,20	NC	-96,6%	7,700	61	61	0,0%	0,29	25,42
37	ITS GROUP	178,30	6,50	-5,5%	3,0%	188,60	6,29	-1,8%	26,3%	7,320	58	58	0,0%	0,33	8,92
38	MICROPOLE	114,00	3,60	0,3%	5,9%	113,70	3,40	10,2%	30,8%	1,350	39	39	0,0%	0,34	10,83
39	PROLOGUE	77,00	0,30	3,3%	250,0%	74,50	-0,20	60,8%	-93,5%	0,611	28	29	-3,4%	0,36	93,33
40	COHERIS	13,91	0,74	-6,1%	-0,4%	14,81	1,29	9,5%	1200,0%	2,030	12	13	-7,7%	0,86	16,22
	MOYENNES	50 373	5 443	7,9%	17,8%	47 333	4 948	14,8%	45,1%		2217	2281	-2,8%	1,63	15,59

i-L&S, lettre hebdomadaire, comporte 40 numéros par an. La rédaction ne garantit pas l'exactitude absolue, ni le caractère exhaustif des informations publiées. Directeur de la Publication : Roger BUI. Toute reproduction est strictement interdite. 480 791 854 RCS CRETEIL. Dépôt légal 3^{ème} trimestre 2018. Envoyez vos communiqués par email uniquement (rbui@ipresse.net).

Editeur : I-PRESSE.NET, 59 avenue Jean-Jaurès, 94250 Gentilly.
 Cliquez sur : [Bulletin d'Abonnement](#) - Email : contact@ipresse.net - Web : <http://www.ipresse.net>

Paris, septembre 2018

Madame, Monsieur,

i-L&S, Lettre confidentielle hebdomadaire, a été créée en janvier 2005. C'est **La Lettre des enjeux de la transformation digitale pour les ESN, ICT et les Editeurs de logiciels**. Avec un background de 37 ans, elle assure une veille économique et stratégique du secteur des logiciels & services. Ses lecteurs sont les PDG et directions opérationnelles des ESN et Editeurs présents en France.

L'abonnement pour un an à **i-L&S** correspond à 40 numéros et une liste de diffusion de 10 personnes, outre le titulaire de l'abonnement.

Nous vous remercions pour votre confiance et ferons tout pour vous satisfaire avec une information dense, des interviews exclusives et des numéros spéciaux pertinents.

Chaque année, nous publions les **Livres d'Or des ESN et Editeurs** avec un classement suivi depuis 37 éditions. En tant qu'acteur du secteur des logiciels et services, vous avez votre place dans ces ouvrages en répondant simplement à notre enquête diffusée en janvier de chaque année.

Nous vous informons que cette Lettre n'est diffusée que sous forme électronique, au format PDF. Pour la lire, vous devez avoir installé au préalable Adobe Reader. Ce logiciel est disponible gratuitement sur le site adobe.com.

Très cordialement,

Roger BUI

Directeur de la Rédaction

OFFRE SPÉCIALE NOUVEAUX ABONNÉS

Économisez 100€ (date limite 31 décembre 2018)

Madame, Monsieur : _____
Fonction : _____
Société : _____
Adresse : _____
Code Postal : _____ Ville : _____
Pays : _____

Nous offrons la possibilité de servir 10 destinataires supplémentaires, outre votre envoi :

Email du destinataire principal (souscripteur de l'abonnement) : _____

Autres destinataires (même société, même adresse) :

Nom, prénom :	Nom, prénom :
Adresse Email :	Adresse Email :
Nom, prénom :	Nom, prénom :
Adresse Email :	Adresse Email :
Nom, prénom :	Nom, prénom :
Adresse Email :	Adresse Email :
Nom, prénom :	Nom, prénom :
Adresse Email :	Adresse Email :
Nom, prénom :	Nom, prénom :
Adresse Email :	Adresse Email :

Souscrit un abonnement d'un an (40 numéros) à **i-L&S**, au prix de **400€ (ht) ou 480€ (ttc)**, au lieu de **500€ (ht) ou 600€ (ttc)**, à payer par chèque ou virement.

Je recevrai en retour une facture acquittée :

format pdf ; facture papier.

Date et signature :

Bulletin à retourner par courrier, accompagné de son règlement (chèque à l'ordre de **i-PRESSE.NET**), ou par email avec paiement par virement, à : **IPRESSE.NET, 59 avenue Jean Jaurès, 94250 Gentilly**.

Nous vous remercions pour votre confiance.

RELEVÉ D'IDENTITÉ BANCAIRE			
CREDIT LYONNAIS			
GENTILLY			
11 AVENUE JEAN JAURES			
94250 GENTILLY			
----- Titulaire du compte -----			
IPRESSE.NET			
----- Domiciliation -----			
GENTILLY (00600)			
----- Références bancaires nationales - RIB -----			
Banque	Indicatif	N° de compte	Clé
30002	00685	0000431018W	72
----- Références bancaires internationales -----			
IBAN : FR52 3000 2006 8500 0043 1018 W72			
BIC : CRLYFRPP			